

「0円で8割をリピーターにする集客術」

～すべてのビジネスにリピート客を！～

お店や企業の利益を安定させるにはリピーターの存在が大切だとわかっていても「時間が足りない・人手が足りない・予算が足りない…」そんな理由でリピーターの獲得のための販促が後回しになっていませんか？
本セミナーでは、リピーターがもたらす利益と今やるべきことを明確にし、その日からできるコストのかからない具体的なノウハウをご紹介します。



- リピーターで商売繁盛
- やっぴてしまいがちなリピーター創りの落とし穴
- なぜ新規開拓をやめられないのか
- 知っておきたいリピーターを作る3つの手法>
- 心理学を活用したく思い出してもらおう>ための方法

受講料 無料

定員 30名



顧客リピート総合研究所(株) 代表取締役

いち えん かつ ひこ

一 圓 克 彦 氏

製造業から福祉事業、さらに飲食業まで大小7業種の企業経営を経験したリピーター創出専門コンサルタント。顧問先において通常20%～30%といわれる顧客リピート率を80%にまで引き上げるなどの実績が評価され、設立わずか1年で大手化粧品メーカー・酒造メーカー、小売業・卸売業・カラオケ・飲食チェーン店から要請を受け、リピーター創出支援を行っている。
著書「0円で8割をリピーターにする集客術」など

日時 平成29年10月27日(金) 14:00～16:00

会場 下関商工会館 3階 研修室(下関市南部町21-19)

主催 下関商工会議所

申込方法 下記申込書に必要事項を記入の上、FAXにてお申し込みください。

申込・問合せ先 下関商工会議所経営支援部(阪本・谷野)

TEL : 083-222-3333 FAX : 083-222-4094

「0円で8割をリピーターにする集客術」セミナー受講申込書

事業所名	TEL	
	FAX	
所在地		
氏名	フリガナ	フリガナ