

# 黒字化120%！ ネットに負けない 究極の店舗再生術！！

～1年で平均2700万円年商を伸ばした！強い店舗の作り方～

「販促」と言えば広告掲載やチラシ折込、ノベルティ作成などお金がかかると思い込んでいませんか・・・？お金を掛けずにすぐ出来る店頭と店内のつくり方、商品を魅力的に見せる仕掛け作り、口コミを意図的に発信させる方法を具体的にお伝えします。本セミナーの内容は、集客し、客単価をアップし、リピート率を高めて確実に売上を実践に基づいた効果実証済みの店舗売上アップ法です。

## 主な講座内容

- ☞ 対面販売必勝法
- ☞ 通行人を顧客に変える店頭はこうして作る
- ☞ 「売上」を一気に増やすレイアウトの秘訣
- ☞ 来店促進術 ～信頼を作る販売法・感動を生み出す会話術～
- ☞ 絶対に捨てられないDMの作り方 他

## 講師プロフィール

OFFICE DETECT 代表  
商店街活性化アドバイザー

佐藤 志憲 氏



1975年大阪府高槻市生まれ。メガネの三城に就職。入社1年目で、キャンペーンで個人売上日本一に4度輝くなどの実績を残す。その後、エリア最年少店長として活躍し、2013年に独立。現在、独自のプログラムの3Mマーケティング「見せる化」「魅せる化」「身内化」で繁盛店をつくる店舗活性化アドバイザーとして、主に「店舗販売促進・マーケティング」「人材育成」のコンサルティングを行っている。また、全国各地でセミナー講師としても活躍中。

日 時 平成28年11月29日(火)  
14:00～16:00

場 所 下関商工会館 3階 研修室

定 員 30名(先着順)

受講料 無料

【主催】下関商工会議所 下関中小企業相談所

《申込先・方法》 下記申込書に必要事項をご記入の上、お申し込みください。

☞ 下関商工会議所 下関中小企業相談所 (担当:野崎) TEL 083-222-3333 FAX 083-222-4094

11月29日(火) 開催 「黒字化120%！究極の店舗再生術！！」 受講申込書 ※切り取らずにこのままFAXしてください。

事業所名	TEL	
	FAX	
所在地	業種	製造業・建設業・卸売業・小売業(飲食業を含む)・サービス業・その他 ( )
フリガナ		
受講者名		

※ご記入いただいた個人情報は主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。