

下関商工会議所・下関市商工会

地域総合活性化事業

販売促進の前にやることはこれだ!! 売上増進・利益向上の構造と秘訣

受講料無料

日々激化する経営環境の中で「過度な値引き」、「採算を度外視した安売り」、「強引な営業」などをしていませんか?
そのような無理を重ねれば、ますます経営の悪化を招くこととなります。売上増進を図る準備をするためにも経営管理が極めて重要です。
そこで、売上げが伸びない時代に対応した「実践的経営管理の手法」を **わかりやすく、徹底学習** します。

《講師》

公認会計士・税理士

山田康雄 氏



[プロフィール]

公認会計士として東京・大阪で監査法人に勤務し、金融機関、製造業等の企業会計監査を経験。平成23年12月に地元下関市で税理士登録。現在、山田忠美税理士事務所所属し、法人・個人の記帳業務や確定申告業務、相続税申告業務に従事するとともに、企業に対する経営・会計・財務のコンサルティングも実施している。

《カリキュラム1》

数値データ(決算書・試算表等)の正しい使い方

～ 無理のない売上目標と経費抑制の手法を学ぶ ～



●日時:平成26年10月23日(木)18:30～20:30 ●場所:シーモールパレス「エメラルドの間」 **定員30名**

《カリキュラム2》

実際の数値で体感する実践的経営管理ゼミナール

～ 定員10名による徹底学習講座(5回シリーズ)～

●場所:下関商工会議所2階「談話室」

※演習用の事例は下関商工会議所でご用意します。

- | | | |
|-----|---------------------------|-------------------------------|
| 第1回 | 演習! 企業が存続できる売上高(損益分岐点分析) | ●日時:平成26年10月27日(月)18:30～20:30 |
| 第2回 | 売上予測と経費抑制の方法(損益分岐点分析の応用) | ●日時:平成26年11月7日(金)18:30～20:30 |
| 第3回 | 実務で役立つ管理と計画(予実管理と経営計画) | ●日時:平成26年11月14日(金)18:30～20:30 |
| 第4回 | (事例による)経営計画の作成演習 その1 | ●日時:平成26年11月19日(水)18:30～20:30 |
| 第5回 | (事例による)経営計画の作成演習 その2(発表会) | ●日時:平成26年11月26日(水)18:30～20:30 |



お問い合わせ先

下関商工会議所 下関中小企業相談所 (担当:野崎・中尾)

TEL 083-222-3333 / FAX 083-222-4094

「売上増進・利益向上の構造と秘訣」申込票 FAX 083-222-4094(担当:野崎・中尾 行)

事業所名		業 種	製造・建設・卸売・小売・飲食・サービス・その他()
所在地		受講講座	イ.《カリキュラム1》、《カリキュラム2》ともに受講する ロ.《カリキュラム1》だけ受講する ハ.《カリキュラム2》だけ受講する
受講者氏名			
TEL		FAX	

※個人情報の取り扱いについて ご提供いただきました個人情報は、当セミナーの参加確認・別セミナーの開催案内に利用致します。